

[Communiqués de presse](#)

IBM Global Business Services France lance une nouvelle solution Oracle Accelerate de gestion des contrats dédiée à l'industrie des services aux entreprises

Paris - 27 mai 2011: IBM Global Business Services France, fournisseur de solutions Oracle Accelerate et Platinum Partner d'Oracle PartnerNetwork (OPN), annonce une nouvelle solution de gestion des contrats Oracle Accelerate -sur la base d'Oracle E-Business Suite- destinée à l'industrie des services aux entreprises.

Cette solution qui permet de rationaliser les processus opérationnels liés à la gestion des contrats tire profit de la large expérience d'IBM dans la mise en œuvre de solutions ERP. Une expérience acquise auprès de clients pour qui la gestion des contrats de services est essentielle.

Cette solution inclut 'Oracle Service Contracts', qui simplifie la gestion des contrats et fournit un référentiel d'information centralisé. Il permet aux clients de créer, gérer et mettre à jour rapidement les contrats de service, les garanties et les extensions de garanties sur les ventes de biens ou de services. Avantages pour l'entreprise : une réduction spectaculaire des pertes de contrats, une augmentation de revenus récurrents, des services plus ciblés et une réduction des coûts opérationnels.

Grâce à Oracle Business Accelerators, un outils d'implémentation rapide de nouvelle génération doté de modèles et d'assistants permettant d'améliorer de façon significative le « time-to-benefit », cette solution packagée par IBM peut être déployée rapidement, avec un risque minime et un ROI rapide.

A Emmanuel de Saint Léger, Oracle Leader, IBM Global Business Services, de résumer : « *Nous avons capitalisé sur notre expérience dans la mise en œuvre d'Oracle E-Business Suite auprès d'entreprises dans lesquelles des consultants IBM aident à standardiser les processus contractuels, automatiser et intégrer les processus liés aux services. Notre nouvelle solution Oracle Accelerate permet à nos clients de répondre rapidement aux problématiques contractuelles, d'accélérer les ventes et les cycles de renouvellement et de gérer la conformité des contrats. Grâce à Oracle Business Accelerators, notre solution est maintenant à portée de main des entreprises de toutes tailles qui souhaitent intégrer une meilleure solution ERP plus rapidement et à moindre coût* ».

*"Les solutions Oracle Accelerate combinent nos applications de classe mondiale avec des business accelerators et des partenaires compétents pour délivrer des solutions complètes et centrées sur l'industrie, qui soient accessibles aux entreprises de taille moyenne", a déclaré **Steve Cox, vice-président d'Oracle Accelerate pour les moyennes entreprises.** «L'expertise dans l'industrie et la portée des partenaires, tels que IBM, est essentiel pour les entreprises qui recherchent des solutions spécialement adaptées à leurs industries."*

A propos d'Oracle Accelerate

Oracle Accelerate est l'approche conçue par Oracle pour assurer une mise en œuvre rapide des solutions logicielles professionnelles destinées aux entreprises de taille moyenne. Les solutions Oracle Accelerate

intègrent les logiciels d'entreprise Oracle associés à des accélérateurs opérationnels conçus par des experts de l'implémentation. Les accélérateurs opérationnels regroupent des outils d'implémentation rapide, des modèles et des processus opérationnels intégrant les meilleures pratiques de référence dans chaque secteur d'activité et chaque zone géographique, afin de réduire fortement le délai, la complexité, le coût et le risque des projets d'implémentation. Pour en savoir plus, consultez le site oracle.com/accelerate.

A propos d'Oracle PartnerNetwork

Oracle PartnerNetwork (OPN) Specialized est la dernière version du programme partenaires d'Oracle, il rassemble tous les outils permettant aux partenaires de mieux développer, commercialiser et mettre en œuvre des solutions Oracle. Avec les ressources d'OPN Specialized, les partenaires peuvent acquérir une connaissance spécialisée des produits et solutions Oracle et bénéficier d'un support adapté. Ce programme a évolué pour tenir compte du développement du portefeuille produits Oracle, de sa base de partenaires et de ses opportunités commerciales. La possibilité offerte aux partenaires de se différencier grâce à des spécialisations certifiées constitue l'un des aspects clés de ces dernières évolutions d'OPN. Les spécialisations s'obtiennent par le développement des compétences, les résultats commerciaux, l'expertise et la réussite. Pour en savoir plus : <http://www.oracle.com/partners>.

Plus d'informations sur la practice IBM Global Business Services dédiée à Oracle

: <http://www.ibm.com/solutions/oracle/us/en/index/globalservices.html>

Trademarks

Oracle et Java sont des marques d'Oracle Corporation et/ou de ses sociétés affiliées.
