

## **IBM renforce ses dispositifs à l'attention des partenaires**

**Paris - 05 nov. 2010:** IBM annonce de nouveaux dispositifs pour aider son réseau de partenaires à conjuguer créativité et productivité autour des offres IBM System x et Stockage pour encore mieux répondre aux besoins des clients et notamment des PME.

### **Un nouveau portail pour les revendeurs IBM System x et Stockage**

IBM booste la productivité des équipes avant-ventes de ses partenaires en mettant à disposition des revendeurs de serveurs IBM System x et de systèmes de stockage un portail à valeur ajoutée. Baptisé Pre-Sales Advisor Tool (PSAT), cet outil rassemble toutes les informations produits et tarifs utiles à la remise d'une proposition chiffrée et argumentée.

Pre-Sales Advisor Tool (PSAT) permet aussi de donner accès en temps réel au stock disponible chez les grossistes ce qui est tout à fait novateur et utile. Il permet aussi à un revendeur, une fois la configuration du produit réalisée avec les outils d'assistance de « PSAT », de transmettre électroniquement une demande de prix au grossiste. Les grossistes y voient aussi un avantage, car l'outil allège leur travail d'avant-vente.

Les clients finaux sont ainsi satisfaits de recevoir des propositions fermes sous des délais bien plus optimisés. Les outils collaboratifs de ce type permettent aux organisations de travailler plus efficacement, plus intelligemment. Avec une interface conviviale, l'outil permet prise en main rapide et intuitive. Un tutorial en ligne est disponible pour une [http://www.ibm.com/fr/partenaires/psat\\_fr](http://www.ibm.com/fr/partenaires/psat_fr)

### **Financement et promotion**

Jusqu'au 31 décembre 2010, IBM Global Financing propose un paiement en 4 fois sans frais ou en 36 mensualités en location à 0% sur les produits IBM System x (de 20 à 300 K€).

Par ailleurs, grâce à la « First Blade offer », les revendeurs IBM peuvent offrir de nouvelles remises promotionnelles à leurs clients faisant une première acquisition de serveurs lame IBM BladeCenter.

### **Une nouvelle offre pour administrer la virtualisation en environnement Microsoft Windows Hyper-V®**

IBM est le premier acteur technologique à revendre l'outil d'administration de systèmes virtualisés sous Microsoft Hyper-V. System Center - Virtual Machine Manager (SCVMM) peut maintenant être acheté en même temps qu'un serveur IBM System x avec Microsoft Windows 2008 R2 sous Hyper-V. Les PME, attachées et familières de cet environnement de Microsoft, trouveront tout intérêt à acheter en une seule fois le serveur physique et son environnement logiciel complet, pour moderniser, consolider et virtualiser leurs serveurs

Windows d'ancienne génération.

L'ensemble de ces éléments étant au catalogue d'IBM, le support et l'assistance sont donc assurés par un point de contact unique chez IBM. Un avantage particulièrement apprécié dans les PME.

**IBM propose une nouvelle incentive à ses revendeurs de serveurs IBM System x.** Fort de nouveaux serveurs x86 de milieu de gamme, compétitifs et adaptés aux besoins de traitement et de stockage des PME, IBM mobilise son réseau en cette fin d'année et réaffirme son engagement de s'appuyer sur un nombre croissant de compétences disponibles dans son réseau de partenaires.

---